

KONTRAK KULIAH

KOMUNIKASI BISNIS & NEGOSIASI

Mata Kuliah
Komunikasi Bisnis & Negosiasi
Tahun Ajaran 2022 - 2023
Kode Mata Kuliah MN1200013

Dosen pengampu
Zenita Apriani S.E., M.S.M

Deskripsi Singkat KOMUNIKASI BISNIS & NEGOSIASI

Mata kuliah ini mempelajari tentang dasar-dasar komunikasi bisnis, penulisan pesan-pesan bisnis, komunikasi melalui surat, komunikasi melalui laporan dan presentasi bisnis, rapat bisnis, wawancara kepegawaian serta lobi dan negosiasi

MANFAAT MATAKULIAH

Mahasiswa dapat memahami komunikasi bisnis baik verbal maupun non verbal serta memahami lobi dan negosiasi. serta mampu menganalisa dan mempresentasikan kasus kasus dalam lobi dan negosiasi

KOMPONEN NILAI

Penentuan nilai akhir

- Ujian Tengah Semester 30%
- Tugas dan Presentasi 15%
- Ujian Akhir Semester 35%
- Kehadiran 20%
- Total 100%

SISTEM PENILAIAN

Nilai Angka	Nilai Huruf	Nilai Bobot
85 – 100	A	4,00
80 – 84,99	A-	3,75
75 – 79,99	B+	3,50
70 – 74,99	B	3,00
65 – 69,99	B-	2,75
60 – 64,99	C+	2,50
55 – 59,99	C	2,00
40 – 54,99	D	1,00
0 – 39,99	E	0,00

BUKU ACAUN

Purwanto, Djoko. (2011). Komunikasi Bisnis. Edisi ke-4 cetakan ke-18. Penerbit Erlangga. Jakarta.

Sudaryono,(2022) Komunikasi Bisnis, Penerbit : Kencana Jakarta

Irwansyah. (2017). Komunikasi Bisnis. Mitra Wacana Media. Jakarta.

Suwatno. (2019). Komunikasi Bisnis. Salemba empat. Jakarta.

Asri, Purnama Cahya (2019) , Komunikasi Bisnis Penerbit : Pustaka Baru, Jogjakarta

MATERI PEMBELAJARAN

- 1. Dasar-dasar komunikasi bisnis**
- 2. Komunikasi Verbal Dan Non Verbal**
- 3. Bentuk-Bentuk Komunikasi Bisnis**
- 4. Merencanakan Pesan-Pesan Bisnis**
- 5. Penulisan Pesan positif dan Negatif**
- 6. Laporan dan presentasi Bisnis**

- 7. Membuat Proposal Bisnis**
- 8. Rapat Bisnis**
- 9. Wawancara Kepegawaian**
- 10. Lobi Dan Negosiasi Bisnis**
- 11. Model Dan Strategi Dalam Lobi Dan Negosiasi**
- 12. Konflik Dan Negosiasi**

SAMPAI KETEMU MINGGU DEPAN

Terimakasih.....